

## ARBEITSAUFTRAG

### NETZWERK / BEZIEHUNGEN & KONTAKTE

#### Auftrag

---



Welches reale Potenzial liegt in Ihrem Netzwerk?  
Wie können Sie dieses professionell aktivieren, erhalten und ausbauen?

... welche **Beziehungen und Kontakte** habe ich  
... welches **Netzwerk (Firmen, Kunden)** kann ich aktivieren

#### Form / Vorgaben

---



Füllen Sie die angefügte **Checkliste Netzwerk / Beziehungen & Kontakte** aus

#### Zeit

---



20 Min. zum Erarbeiten der Checkliste

# Checkliste Netzwerk / Beziehungen & Kontakte



**Direkte Kontakte** – „Jemanden den ich direkt kenne...“ (1. Hierarchiestufe)

Name	Firma   Branche	Art der Kontaktaufnahme	Resultat / Bemerkung

Name	Firma   Branche	Art der Kontakt- aufnahme	Resultat / Bemerkung

# Checkliste Netzwerk / Beziehungen & Kontakte



**Indirekte Kontakte** – „Jemand, den ich kenne, kennt jemanden .....“ (2. Hierarchiestufe)

Name	Hat Kontakt zu.... (Name)	Firma   Branche	Art der Kontakt- aufnahme	Resultat / Bemerkung