

ARBEITSAUFTRAG

NETZWERK / BEZIEHUNGEN & KONTAKTE

Auftrag



Welches reale Potenzial liegt in Ihrem Netzwerk?
Wie können Sie dieses professionell aktivieren, erhalten und ausbauen?

... welche **Beziehungen und Kontakte** habe ich
... welches **Netzwerk (Firmen, Kunden)** kann ich aktivieren

Form / Vorgaben



Füllen Sie die angefügte **Checkliste Netzwerk / Beziehungen & Kontakte** aus

Zeit



20 Min. zum Erarbeiten der Checkliste

Checkliste Netzwerk / Beziehungen & Kontakte

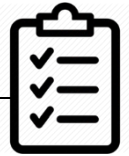


Direkte Kontakte – „Jemanden den ich direkt kenne...“ (1. Hierarchiestufe)

Name	Firma Branche	Art der Kontaktaufnahme	Resultat / Bemerkung

Name	Firma Branche	Art der Kontaktaufnahme	Resultat / Bemerkung

Checkliste Netzwerk / Beziehungen & Kontakte



Indirekte Kontakte – „Jemand, den ich kenne, kennt jemanden“ (2. Hierarchiestufe)

Name	Hat Kontakt zu.... (Name)	Firma Branche	Art der Kontakt- aufnahme	Resultat / Bemerkung